



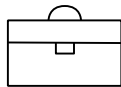
Онлайн-платформа для выпуска облигаций малого и среднего бизнеса

2200 компаний привлекут инвестиции
от тысяч инвесторов

Какую проблему мы решаем?

Тренды в российской экономике и обществе

ЧАСТНЫЕ ЛИЦА



СТАВКИ ПАДАЮТ

Ключевая ставка ЦБ падает*, а с ней и ставки по банковским вкладам: Сербанк - 5,85%, Альфабанк - 5,3%. Люди начали искать более доходные альтернативы.

ИНВЕСТИЦИИ РАСТУТ

Число частных инвесторов на фондовом рынке за 2019 год выросло на 42% и перевалило за 3,2 млн человек** (x1,5 раза рост счетов на ММВБ).***

Огромное количество людей попыталось освоить в крудинвестиции, и другие виды рискованных вложений.

Участие физ лиц в корпоративных облигациях выросло более чем на 20% ****

МАЛЫЙ БИЗНЕС



ДЛИННЫЕ ДЕНЬГИ НЕ ДОСТУПНЫ

Банки нарастили объём быстрых кредитов на кассовый разрыв, однако кредитный портфель всё равно стагнирует, нет сильного игрока про “длинные” деньги

БИЗНЕС ОБЕЛЯЕТСЯ

Давление налоговой и дистанционный мониторинг. С 2013 по 2017 год налоговые поступления в консолидированный бюджет выросли почти на 60%, хотя ставки основных налогов в этот период не менялись, а кол-во бизнеса не росло *****

* <https://www.rbc.ru/finances/10/12/2019/5dee66289a7947556dce1fe2>

** http://www.ng.ru/economics/2019-11-06/4_7719_investor.html

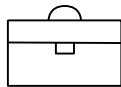
*** <https://www.moex.com/n25431/?nt=109>

**** <https://www.finanz.ru/novosti/aktcii/schetnaya-palata-priznala-profaniaciy-nacproekt-po-podderzhke-malogo-biznesa-1028520816>

***** <https://www.rbc.ru/newspaper/2019/09/24/5d81ec209a7947a916d86aad>

Какие проблемы мы решаем?

ЧАСТНЫЕ ЛИЦА



СТАВКИ ПАДАЮТ

Ключевая ставка ЦБ падает*, а с ней и ставки по банковским вкладам: Сербанк - 5,85%, Альфабанк - 5,3%. Люди начали искать более доходные альтернативы.

ИНВЕСТИЦИИ РАСТУТ

Число частных инвесторов на фондовом рынке за 2019 год выросло на 42% и перевалило за 3,2 млн человек** (x1,5 раза рост счетов на ММВБ).***

Огромное количество людей попыталось освоить в крудинвестиции, и другие виды рискованных вложений.

Участие физ лиц в корпоративных облигациях выросло более чем на 20% ****

КУДА
ВЛОЖИТЬ
ДЕНЬГИ?

ГДЕ ВЗЯТЬ
ДЕНЬГИ
НА КРУПНЫЕ
ПРОЕКТЫ?

МАЛЫЙ БИЗНЕС



ДЛИННЫЕ ДЕНЬГИ НЕ ДОСТУПНЫ

Банки нарастили объём быстрых кредитов на кассовый разрыв, однако кредитный портфель всё равно стагнирует, нет сильного игрока про “длинные” деньги

БИЗНЕС ОБЕЛЯЕТСЯ

Давление налоговой и дистанционный мониторинг. С 2013 по 2017 год налоговые поступления в консолидированный бюджет выросли почти на 60%, хотя ставки основных налогов в этот период не менялись, а кол-во бизнеса не росло *****

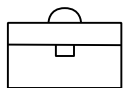
“

Даже при нашем обороте в 1 миллиард, я могу в банках максимум получить 15 миллионов. Потому, что мы инжиниринговая компания, у нас нет и не будет залога!

АНДРЕЙ ЭФИМЕНКО
ЭНРИМА

Решение

ЧАСТНЫЕ ЛИЦА



Почему интересно?

- Доходность до 20%
- Качественные компании и строжайший отбор
- Диверсификация



Платформа

АУРА

Платформа по выпуску облигаций и инвестициям в лучший Российский малый бизнес. Эксперты в привлечении и отборе лучших компаний.

МАЛЫЙ БИЗНЕС



Почему интересно?

- Длинные деньги
- Статус
- Нет залога, крупная сумма
- Отложенный по сроку возврат тела займа

Инвесторы

Наша роль — эксперты в привлечении и отборе лучших компаний.

Это приведёт к нам инвесторов:

Частные инвесторы

Защита инвестиций благодаря диверсификации

1. Безопаснее крауд-площадок
2. Выгоднее биржевых облигаций и вкладов
3. Можно в любой момент выйти из инвестиции
4. Диверсификация
5. Собственное привлечение + Привлечение через крупные банки и инвест-сервисы

Институционалы

Risk share и off-balance кредитование

1. Лид-инвесторы из различных секторов экономики
2. Банки по white-label и в партнёрстве
3. Фэмили офисы, частные крупные инвесторы

Эмитенты

Наша роль — эксперты в привлечении и отборе лучших компани.
Доскональная проверка, как мы это делаем?

1

СБОР САМЫХ ГЛУБОКИХ ДАННЫХ О КОМПАНИИ

- Собираем в единую базу все источники данных компании: банковские транзакции, 1С, складской учёт, CRM, и т.д.
- 10+ внешних систем. ФНС, БКИ, КонтурФокус.
- Проводим взаимную сверку всех источников

2

АНАЛИЗ ЛУЧШИМИ ОТРАСЛЕВЫМИ ЭКСПЕРТАМИ РЫНКА

После получения управленческой отчетности, в зависимости от отрасли мы подключаем лучших экспертов.

3

ТОНКИЕ, РУЧНЫЕ ПРОВЕРКИ

- Страновые, отраслевые и валютные риски
- Риски по учредителям и связанным компаниям
- Репутационные риски
- Стоп-факторный анализ



**ВЫПУСК
ОБЛИГАЦИИ**

Условия

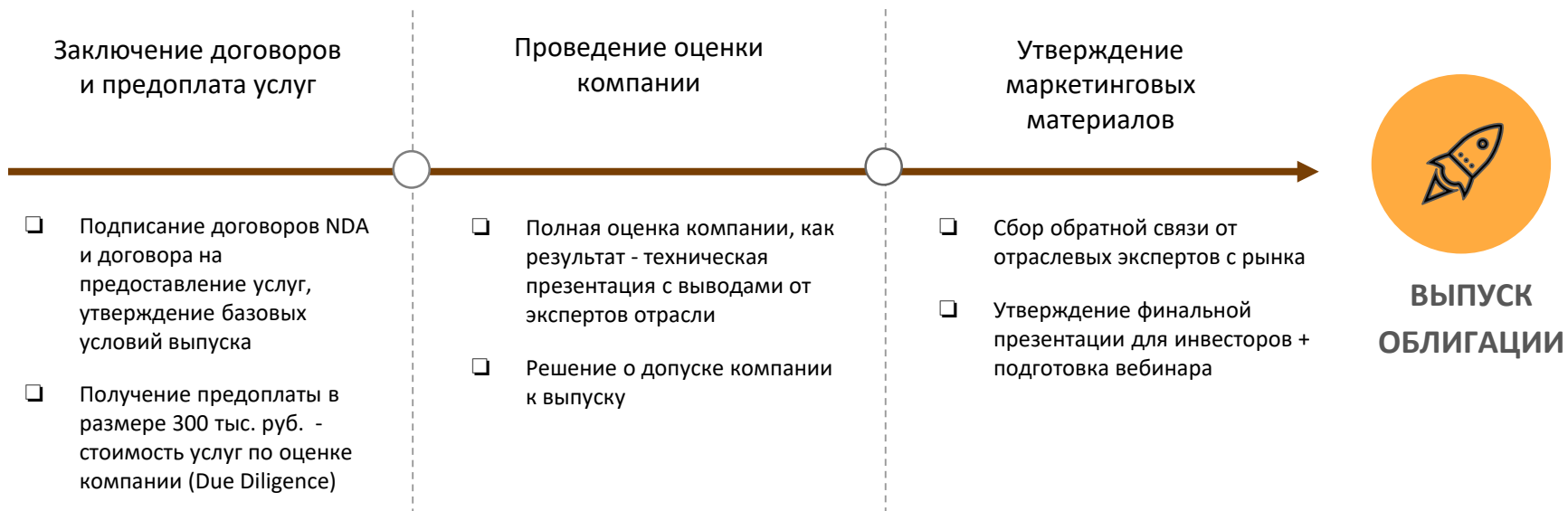
Наша роль — эксперты в привлечении и отборе лучших компани.

Какие компании и сколько стоят услуги?

Оборот компании, в год	от 120 млн. р.
Необходимая сумма займа	от 30 млн. р.
Срок существования компании	от 3 лет
Минимальная ставка, при первом выпуске	от 18% годовых
Рекомендуемый срок первого выпуска	2-3 года
Комиссия за выпуск, единовременно	3 % от суммы
Предоплата услуг (в случае успешного выпуска - вычитается из суммы комиссии)	300 тыс. руб.

Этапы

Наша роль — эксперты в привлечении и отборе лучших компании.
Доскональная проверка, как мы это делаем?





НИКИТА АБРАМЕНКО

Младший партнёр, консультант

Опыт:

- Создатель и ex-CEO «Альфа Поток». Самый крупный крауд в РФ, 100mln\$ выдано, вывел компанию от идеи до операционного плюса и продажи в рынок новым партнёрам.
- R&D в Альфа-Банке, запуск 10 пилотов новых продуктов (в т.ч. сервис «Простые инвестиции»)
- Основатель сервиса 1С:LIVE (один из первых SaaS-сервисов 1С в РФ)
- Основатель компаний «Технологии доступности» (продана 1С:БИТ)
- Всю жизнь в ИТ. Первая работа в сфере в 14 лет, в 20 лет директор ИТ-департамента крупной компании. В 24 первый собственный бизнес.



НИКИТА МЕРКУДАНОВ

Старший партнёр, CEO

Опыт:

- Сооснователь кеш-бек сервиса «Маслина». Прохождение пути от идеи до 100 000 + пользователей. Привлечение нескольких раундов инвестиций.
- Сооснователь первого SaaS сервиса «1С через интернет» (bit-live.ru). Выход из бизнеса после полной окупаемости инвестиций. Сохранение команды и темпов роста самого бизнеса. На текущий момент сервис обслуживает 4 000 юр. лиц.
- Сооснователь ИТ компании «Технологии Доступности» - продана холдингу Первый БИТ.
- Предпринимательский опыт в ИТ с 16 лет. Путь от создания сайтов и протяжки проводов, до создания и продажи нескольких ИТ компаний. Первая управляющая должность в 20 лет.